

## **Bedeutende Großaufträge mit dreistelligem Volumen zu Jahresbeginn**

Die init innovation in traffic systems AG, die Ende November 2023 neu in den Tigris Small & Micro Cap Growth Fund aufgenommen wurde und derzeit mit 3,1% gewichtet ist, konnte jüngst mit zwei sehr bedeutenden Aufträgen auf sich aufmerksam machen.

Im vergangenen Jahr hat init in den ersten drei Quartalen einen Auftragseingang von 148,70 Mio. € erzielt, der 4,6% über dem Vorjahr lag. Zudem lag dieser 4,0% über dem erzielten Umsatz. Der Auftragsbestand hatte sich per Ende September um 4,4% auf 166,60 Mio. € erhöht. In diesen Zahlen dürfte außer dem im Februar 2023 erhaltenen Auftrag aus Tampa Bay (Florida), der ein Volumen von etwa 12 Mio. \$ umfasste, kein größerer Auftrag enthalten sein<sup>1</sup>. Den letzten größeren Auftrag hatte init im November 2022 von der METRO Houston mit der Erhöhung des Auftragsvolumens um mehr als 40 Mio. \$ gemeldet.

Dies hat sich jüngst deutlich verändert. Bereits im Oktober hatte init kommuniziert, dass das Board of Directors von Metropolitan Atlanta Rapid Transit Authority (MARTA) beschlossen habe, den Zuschlag für die Lieferung eines elektronischen Fahrgeldmanagementsystems (Automated Fare Collection System 2.0) an die US-Tochtergesellschaft von init zu erteilen. Ende Januar hat die Karlsruher Gesellschaft dann die finale Beauftragung erhalten. Das beauftragte System kombiniert das Ticketing mit kontaktlosem Zahlungsverkehr in allen Bussen, Bahnen und Straßenbahnen in der Metropolregion Atlanta und wird das derzeitige „Breeze Card“ System ablösen. Der Auftrag umfasst ebenfalls den Ersatz und die Modernisierung der Fahrkartenschalter an den Bahnhöfen und Busfahrkartensystemen im gesamten System. Die init-Lösung wird dabei sicherstellen, dass die Einführung offener Zahlungssysteme, ein erweiterbares und anpassungsfähiges System, eine flexible Preisgestaltung und folglich eine erhöhte regionale Mobilität mit Blick auf die Fußball-WM 2026 und die anschließende Football-Saison gewährleistet ist. Der Auftrag hat für die Konzeptionsphase, Installation und Einführung des AFC Systems 2.0 ein Auftragsvolumen von rund 119 Mio. \$, der sich bei optionaler Beauftragung für betriebliche Services und Wartung über 10 Jahre auf insgesamt knapp 246 Mio. \$ erhöhen kann. Zur Einordnung: die Beauftragung stellt den größten Auftrag in der Firmengeschichte dar.

Bereits heute ist init in den USA ein bedeutender Anbieter von Smart-Ticketingsystemen und konnte mit diesem Auftrag bereits das dreizehnte Ticketing-Großprojekt erhalten. Auch darüber hinaus sieht das Management in Nordamerika weiterhin großes Wachstumspotenzial. Die Bedeutung der USA für init spiegelt sich auch heute schon in der regionalen Aufteilung der Umsätze wider. So war Nordamerika mit 34,3% vom Umsatz in den ersten 9 Monaten mit Deutschland zusammen (ebenfalls 34,3%) die wichtigste Region für den Konzern.

---

<sup>1</sup> Vgl. <https://www.tam-america.com/article/tampa-bay-transit-agencies-implement-regional-contactless-fare-system-by-init>

<b>Metropolitan Atlanta Rapid Transit Authority (MARTA)</b>	
Basisvertrag (1.450 Tage / 3,9 Jahre)	118.800.096,50 \$
Summe (beauftragt)	118.800.096,50 \$
Lizenzen, Wartung und Support (Jahre 1-5)	60.226.427,00 \$
Lizenzen, Wartung und Support (Jahre 5-10)	66.041.984,00 \$
Optionen 1-4	607.128,00 \$
<b>Insgesamt</b>	<b>245.675.635,50 \$</b>

Quelle: MARTA2

Darüber hinaus konnte init jüngst einen weiteren Leuchtturmauftrag erhalten. So hat Transport for London (TfL), verantwortlich für das Verkehrssystem in London, init mit der Lieferung der Fahrzeugausrüstung und des Hintergrundsystems für das Londoner „intelligent Bus (iBus2)“ System (Fahrzeugortungssystem) beauftragt. init wird in diesem Zuge mehr als 8.500 Bordcomputer mit Zubehör für alle Busse und Straßenbahnen der TfL-Flotte liefern. Der Auftragswert habe für die Investitionsphase ein Volumen von ca. 80 Mio. GBP und für den ebenfalls beauftragten Betrieb des Systems für die ersten 10 Jahre einen Umfang in der gleichen Größenordnung. Zudem können zu einem späteren Zeitpunkt noch weitere Optionen inkl. einer zweiten zehnjährigen Betriebszeit beauftragt werden.

<b>Transport for London (TfL)</b>	
Investitionsphase	~80 Mio. GBP
Systembetrieb (Jahre 1-10)	~80 Mio. GBP
Summe (beauftragt)	~160 Mio. GBP
Optionen Systembetrieb (Jahre 10-20)	k.a.
<b>Insgesamt</b>	<b>&gt;160 Mio. GBP</b>

Quelle: init innovation in traffic systems SE

Diese zwei Aufträge zeigen die sehr gute weltweite Positionierung von init bei großen ÖPNV-Projekten. Gleichzeitig wird deutlich, dass auch wieder größere Aufträge von Verkehrsbetrieben vergeben werden. Die Basis für ein zweistelliges Wachstum in den kommenden Jahren wurde damit deutlich gestärkt und die Betriebsbeauftragungen sorgen für einen sehr profitablen wiederkehrenden Umsatz. Positiv sei zudem zu erwähnen, dass der Gründer, Großaktionär und CEO Dr. Gottfried Greschner seit Anfang November rund 26.000 Aktien für knapp 770TEUR gekauft hat.

<sup>2</sup> Vgl.

[https://www.itsmarta.com/uploadedFiles/More/Board\\_of\\_Directors/Approved%20Minutes%20PCP%2009282023.pdf](https://www.itsmarta.com/uploadedFiles/More/Board_of_Directors/Approved%20Minutes%20PCP%2009282023.pdf)

## Rechtliche Hinweise

Dies ist eine Marketing-Anzeige.

Bitte lesen Sie den Verkaufsprospekt des Tigris Small & Micro Cap Growth Fund [[https://fondswelt.hansainvest.com/uploads/documents/verkaufsprospekt/VKP\\_Tigris\\_Small\\_MicroCap\\_Growth\\_01\\_01\\_2023.pdf](https://fondswelt.hansainvest.com/uploads/documents/verkaufsprospekt/VKP_Tigris_Small_MicroCap_Growth_01_01_2023.pdf)], das Basisinformationsblatt [<https://fondswelt.hansainvest.com/de/fonds/details/1491>] und das Factsheet [[https://fondswelt.hansainvest.com/uploads/documents/fs\\_retail/HL\\_DE000A2QDSH1\\_retail\\_2023\\_08\\_11\\_de.pdf](https://fondswelt.hansainvest.com/uploads/documents/fs_retail/HL_DE000A2QDSH1_retail_2023_08_11_de.pdf)], bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen

Die Anlageberatung und Anlagevermittlung (§ 2 Abs. 2 Nr. 3 und 4 WpIG) erbringen wir als vertraglich gebundener Vermittler gemäß § 3 Abs. 2 WpIG ausschließlich für Rechnung und unter der Haftung der NFS Netfonds Financial Service GmbH, Heidenkampsweg 73, 20097 Hamburg (NFS). Die NFS ist ein Wertpapierinstitut gem. § 2 Abs. 1 WpIG. Unsere Tätigkeit bei der Anlageberatung und Anlagevermittlung wird der NFS zugerechnet.

Dies ist eine Marketingmitteilung. Sie dient ausschließlich Informationszwecken und stellt weder eine individuelle Anlageempfehlung noch ein Angebot zum Kauf oder Verkauf von Wertpapieren oder sonstigen Finanzinstrumenten dar. Bitte lesen Sie vor einer Anlageentscheidung die verbindlichen Verkaufsdokumente, die Ihnen Ihr Berater oder der jeweilige Emittent auf Anfrage zur Verfügung stellt.

Frühere Wertentwicklungen lassen nicht auf zukünftige Renditen schließen. Wertpapiergeschäfte sind grundsätzlich mit Risiken, insbesondere dem Risiko des Totalverlustes des eingesetzten Kapitals, behaftet.

Diese Marketingmitteilung unterliegt nicht den regulatorischen Anforderungen, welche die Unvoreingenommenheit von Anlageempfehlungen/Anlagestrategieempfehlungen sowie das Verbot des Handels vor der Veröffentlichung der Anlageempfehlung/Anlagestrategieempfehlung vorschreiben.

Herausgeber: Tigris Capital GmbH, Oskar-von-Miller-Ring 20, 80333 München

Datum: 13. März 2024.